MBA-Praktikant - Vertrieb & Marketing

Vermarktung der praxisorientierten Trainingssysteme und Laborlösungen von IICT GmbH auf dem indischen Markt

(Praktikum, 3-6 Monate | Chemperi, Kannur, Kerala, Indien | IICT GmbH India - International IoT Communication Technologies Pvt. Ltd.)

Über uns

International IoT Communication Technologies Private Limited (IICT GmbH India) ist die indische Betriebsgesellschaft der **IICT GmbH, Deutschland.** IICT GmbH bietet ein komplettes Trainingssystem - **ein vernetztes Lernökosystem, von Trainingshardware bis hin zum angeleiteten Experimentieren,** das **physische Trainingssysteme, virtuelle Labore und strukturierte praxisorientierte Kurse** zu einem praktischen Lernpfad in den Bereichen **IoT, 5G/6G und Embedded AI** verbindet. Werden Sie Teil unseres dynamischen Teams und gestalten Sie die Zukunft vernetzter Technologien mit.

Weitere Informationen:
www.ii-ct.com
www.iict-training.com

Aufgaben und Verantwortlichkeiten

Als **MBA-Praktikant - Vertrieb und Marketing** unterstützen Sie den **Vertrieb und das Marketing der Produkte von IICT GmbH in Indien und weltweit** und arbeiten dabei eng mit dem **Team in Deutschland** zusammen. Sie sammeln praktische Erfahrung im **B2B-/B2B2C-Vertrieb, in der Leadgenerierung und bei Marketingkampagnen** für ein wachsendes Deep-Tech-Trainingsunternehmen. Zu Ihren Aufgaben gehören:

Vertriebsunterstützung

- Recherchieren und identifizieren Sie **Leads** bei Ingenieurhochschulen, Universitäten, Trainingsinstituten, Qualifizierungszentren und in der Industrie und unterstützen Sie die **Kontaktaufnahme und Nachverfolgung.**
- Pflegen Sie **CRM-Datensätze, Leadübersichten und Pipelineberichte** und unterstützen Sie die Erstellung von **Angebotsunterlagen, Preisangeboten und Präsentationen.**
- Unterstützen Sie **Kundengespräche, Demonstrationen und die Kommunikation mit Partnern** gemeinsam mit den Vertriebs- und technischen Teams.

Marketing

- Planen und unterstützen Sie **Marketingkampagnen** auf LinkedIn, in sozialen Medien, per E-Mail und auf der Website, um die Trainingssysteme, Labore und Kurse von IICT GmbH zu bewerben.
- Erstellen Sie in Abstimmung mit dem Team **Marketinginhalte:** Beiträge, Broschüren, Flyer, Fallstudien und Präsentationsmaterial.
- Unterstützen Sie **Veranstaltungen, Webinare, Programme zur Kontaktaufnahme mit Hochschulen und Messen,** einschließlich der Nachbetreuung von Teilnehmenden und Leads.

Marktforschung

- Führen Sie **Markt- und Wettbewerbsrecherchen** zum Bildungs-, Qualifizierungs- und Deep-Tech-Trainingsmarkt in Indien durch.
- Verfolgen Sie **Kampagnen- und Vertriebs-KPIs** und teilen Sie Erkenntnisse und Empfehlungen mit den Geschäftsführern.

Qualifikationen und Anforderungen

- **MBA-Student** (oder kürzlich abgeschlossenes MBA-Studium) mit Schwerpunkt Marketing, Vertrieb, Betriebswirtschaft oder einem verwandten Bereich.
- Interesse an **B2B-Vertrieb, digitalem Marketing und Geschäftsentwicklung,** idealerweise im Technologie-, EdTech- oder Trainingsbereich.
- Sehr gute **Englischkenntnisse in Wort und Schrift** sowie gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten.
- Anwendungskenntnisse in **MS Office / Google Workspace** und Designwerkzeugen wie **Canva;** Vertrautheit mit **CRM-Werkzeugen und LinkedIn-Marketing** ist von Vorteil.
- Analytische Denkweise, **Eigeninitiative und Detailorientierung** sowie die Fähigkeit, sich in einem schnelllebigen Startup-Umfeld wohlzufühlen.
- Bereitschaft, bei Bedarf für Kunden- und Hochschulbesuche in der näheren Umgebung zu reisen.

Was wir bieten

- Praktische Erfahrung im **B2B-Vertrieb und Marketing** von Trainingssystemen und Laborlösungen für IoT, 5G/6G und Embedded AI.
- Direkten Einblick in die Arbeit der **Geschäftsführer** und darin, wie ein Deep-Tech-Unternehmen seinen Vertrieb und seine Marke in Indien aufbaut.
- Eine **Praktikumsbescheinigung** und die Möglichkeit einer anschließenden Tätigkeit, abhängig von der Leistung.
- **Unser Bürostandort in Indien:** Chemperi, eine wunderschöne, hügelige ländliche Region in Kannur, Kerala, mit frischer Luft und grüner Umgebung - wir glauben, dass das zukünftige Deep-Tech-Ökosystem nicht nur in Städten der ersten und zweiten Größenklasse angesiedelt sein sollte, und **laden Bewerber ein, die eine lokale, dörfliche Arbeitsatmosphäre schätzen,** uns beim weiteren Aufbau des Unternehmens zu unterstützen.
- **Einleben vor Ort:** Wir helfen Ihnen dabei, eine geeignete Unterkunft zu finden und sich in die lokale Umgebung zu integrieren.

Bitte senden Sie zur Bewerbung Ihren Lebenslauf, market sheets und ein kurzes Motivationsschreiben an jobs@ii-ct.com.

Wir freuen uns schon auf Ihre Bewerbung!